

LA UNION EUROPEA; **¿puede ser interesante el tratado de libre comercio con ellos?**

Alberto Calva Mercado

Director General de Acus Consultores, S.C.
Correo electrónico: acalva@prodigy.net.mx

El 23 de marzo de 2000, México y la Unión Europea firmaron un tratado de libre comercio (TLCUEM), el cuál entrará en funciones a partir del 1° de julio de 2000. Con esto México logra incursionar en uno de los bloques económicos más interesantes que hay sobre la Tierra. Pero, ¿por qué la Unión Europea puede ser interesante para México? ¿Acaso para la comunidad de negocios en México esto puede ser una alternativa interesante? Permítanos presentarle algunas cifras de lo que es la Unión Europea (UE), el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica (TLCNA), y la posición de México en todo este contexto.

QUIENES SON

En nuestra tabla puede ver algunos datos económicos y sociales de los quince países que conforman la Unión Europea (UE) –Alemania, Austria, Bélgica, Dinamarca, España, Finlandia, Francia, Gran Bretaña, Grecia, Holanda, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Portugal y Suecia- así como de los tres países que conformamos el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica (TLCNA) –Canadá, EE.UU. y México-.

Para empezar, estamos hablando de dos bloques económicos que concentran entre sí a cerca del 13 por ciento de la población mundial. La UE tiene 375 millones de personas (6% del total mundial), mientras que el TLCNA cuenta con 392 millones de personas (7% del total mundial). Entre estos 18 países, 15 de la UE y 3 del TLCNA, EE.UU. es quien tiene la mayor población (268 millones), siendo México el segundo en importancia (94 millones). El tercero sería Alemania con 82 millones, Francia y Gran Bretaña con 59 millones cada uno, e Italia con 58 millones. México es el segundo país en importancia por número de habitantes, pero, como veremos más adelante, esto no lo hace el segundo más importante mercado, ya que el poder de consumo de la gran mayoría de los 94 millones de mexicanos no es bueno frente a los otros 17 países.

LA UNION EUROPEA Y EL TLCNA

	Población (millones) (1997)	Superficie (miles de km ²)	PIB (miles de millones de USD) 1997	PIB per capita (USD) 1997
<u>Unión Europea</u>				
1. Alemania	82	357	2,321	28,280
2. Austria	8	84	225	27,920
3. Bélgica	10	31	272	26,730
4. Dinamarca	5	43	124	34,890
5. España	39	505	570	14,490
6. Finlandia	5	338	127	24,790
7. Francia	59	552	1,542	26,300
8. Gran Bretaña	59	245	1,231	20,870
9. Grecia	11	132	122	11,640
10. Holanda	16	37	403	25,830
11. Irlanda	4	70	65	17,790
12. Italia	58	301	1,160	20,170
13. Luxemburgo	0.4	3	17	41,210
14. Portugal	10	92	110	11,010
15. Suecia	9	450	232	26,210
Total o promedio	375 6.4%	3,240 2.4%	8,521 28%	22,723
<u>TLCNA</u>				
1. Canadá	30	9,976	595	19,640
2. EE.UU.	268	9,364	7,783	29,080
3. México	94	1,958	349	3,700
Total o promedio	392 6.7%	21,298 16.0%	8,727 29%	22,263
Total mundial	5,820	133,483	30,125	4,880

Fuente: Elaborado por Acus Consultores, S.C. con datos de Banco Mundial

Sin que se mencione en nuestra tabla, pero también es importante tener en mente que en la UE se hablan once idiomas (alemán, danés, español, finlandés, francés, griego, holandés, inglés, italiano, portugués y sueco), mientras que en el TLCNA solo se hablan tres (español, francés e inglés). Esto, aunque pueda parecer intrascendente, implica que si las relaciones, no solo de intercambio económico y comercial, sino también de unificación monetaria, se han dado en la UE a pesar de la barrera de los idiomas, en principio, esto no debiese ser ningún problema para que las relaciones en el TLCNA se den de manera fluida.

En cuanto a la superficie que ocupa cada bloque, la UE solo ocupa el 2% del territorio mundial, mientras que el TLCNA ocupa el 16%. En este aspecto, claramente son los más grandes Canadá y EE.UU., seguidos por México. Los países de la UE realmente cuentan con territorios pequeños cada uno.

Finalmente llegamos a las cifras económicas. Veamos el Producto Interno Bruto (PIB) de cada uno. Recordemos que el PIB es una medición monetaria de todos los bienes y servicios que se producen en un país durante un periodo de tiempo. Así, el PIB total de la UE es de 8.5 billones (8.5×10^{12}) de dólares (cifras de 1997), lo cuál equivale al 28% del PIB total mundial. Por su parte, el PIB total del TLCNA es de 8.7 billones (8.7×10^{12}) de dólares, lo cuál equivale al 29% del PIB total mundial. Es decir, entre los dos bloques (la UE y el TLCNA) producen casi el 57% del PIB mundial. Esto con solo el 13% de la población y con solo el 18% del territorio mundial. Sin lugar a dudas, estamos hablando de dos regiones mundiales donde se concentra una gran parte de la producción (y por lo tanto capacidad de consumo) mundial.

Si quisiéramos llegar a concentrar más aún el PIB mundial, solo nos faltaría integrar a esta lista a las grandes economías del mundo faltantes que no están en alguno de estos dos grupos. En la lista de las 20 economías más importantes del mundo están ocho de los quince países de la UE y los tres del TLCNA. Los nueve faltantes serían, en orden de importancia por su PIB total nacional, Japón, China, Brasil, Corea del Sur, Rusia, Australia, India, Argentina y Suiza. Entre todos estos países, los quince de la UE, los tres del TLCNA y los otros nueve faltantes, se concentra cerca del 87% del PIB mundial total. Es decir, México tiene ya tratado de libre comercio con una gran parte de los países que concentran la producción mundial.

Sin embargo, como ya lo habíamos dejado ver, el ser un país con un gran PIB no implica que cada uno de sus ciudadanos en promedio tenga también un ingreso personal alto. Para esto, si dividimos el PIB entre el número de habitantes obtenemos el ingreso per cápita ó PIB per cápita, lo que nos da una idea de la producción promedio (y por tanto, consumo potencial promedio) de cada habitante de un país.

Así, si vemos la cuarta columna de nuestra tabla encontramos que de todos los países de la UE y del TLCNA, quién tiene el PIB per cápita más alto es Luxemburgo, seguido de Dinamarca, EE.UU., Alemania y Austria. Los tres países con el ingreso per cápita más bajo son Grecia, Portugal y, por último, México. Nuestro PIB per cápita es casi una tercera parte el de Grecia o Portugal, una octava parte el de EE.UU., o una onceava parte de aquel de Luxemburgo.

Algo importante a tomar en cuenta es que las compras de la UE en el exterior superaron los 800 mil millones de dólares en 1998. Esta es una cantidad similar a las importaciones anuales de los EE.UU. Por otro lado, la exportaciones totales de México en 1999 fueron de 137 mil millones de dólares. El TLCUEM reconoce las asimetrías entre los dos bloques. La UE eliminará de inmediato 80% de sus aranceles a las exportaciones de manufacturas mexicanas y el resto en el 2003. Por su parte, México liberará de inmediato el 47% de su comercio con los países de la UE, para luego abrir su mercado gradualmente a los productos europeos hasta el 2007.

De esta manera, si bien México ocupa un importante lugar en cuanto a su PIB total, en cuanto al ingreso per cápita promedio dejamos mucho que desear. Esto lo podemos asimilar de dos formas. Por un lado, nos falta avanzar un buen trecho para llegar al nivel de nuestros socios en el TLCNA y en la UE. Por otro lado, tenemos frente a nosotros un mercado real y potencial de 298 millones de “ricos” que tienen la posibilidad de consumir nuestros productos y servicios. El reto de ellos es poder venderle algo a los 94 millones de mexicanos que en su mayoría tienen un bajo poder adquisitivo. Nuestra obligación es aprovechar ese mercado que cada día tiene menos restricciones para nuestras exportaciones.

REFLEXIONES SOBRE MEXICO Y EL MUNDO

- México es una potencia en el ámbito mundial. Es la economía número 16, habiendo llegado a ser la 11 en 1993 y 1994, y habiendo caído al lugar 19 con la crisis de 1995.
- Los tres países del Tratado de Libre Comercio de Norte América (TLCNA) representan el 29% del PIB mundial en su conjunto. Los quince países de la Unión Europea (UE) representan en su conjunto el 28% del PIB mundial. Ambos bloques (18 países) representan el 57% de la economía mundial.
- En el TLCNA México representa el 4% del total, siendo EE.UU. la mayor potencia, representando el 89%. México, comparado con la UE, representa el 4% del total también, siendo Alemania la mayor potencia, representando el 27% del PIB total de la UE. México solo es el 2% del PIB total de ambos bloques económicos.
- En el TLCNA los otros dos países (EE.UU. y Canadá) tienen PIB totales mayores que el de México. En el caso de la UE, seis países tienen un PIB total mayor que el de México (Alemania, Francia, Gran Bretaña, Italia, España y Holanda), mientras que nueve están por debajo del tamaño de México.
- En cuanto al ingreso per cápita, México es la potencia 38 en el ámbito mundial. El 71% de los países están por debajo de nosotros.
- Todos los países tanto del TLCNA como de la UE tienen un PIB per cápita mayor que el de México. El PIB per cápita de EE.UU. es 8 veces el mexicano, el de Luxemburgo es 11 veces el de México, y el de Portugal, la economía con menor nivel en este bloque antes de México, es 3 veces el de nuestro país.
- En conclusión, México es una nación importante desde el punto de vista del tamaño de su economía, pero su nivel per cápita es muy inferior en general con el de cualquier país del TLCNA y de la UE. Esto, si bien puede ser visto como una desventaja, creemos que debe ser más bien una gran oportunidad por el mercado tan grande, y con tan gran poder adquisitivo, al que tenemos libre acceso por nuestros tratados comerciales. Es una obligación de los empresarios mexicanos el que aprovechemos estos mercados de la forma más eficientemente posible antes de que otro lo vaya a hacer.

<FIN>